

Альфа Банк в поиске Менеджера по привлечению клиентов малого бизнеса

Что мы предлагаем:

- Возможность расти вместе с независимым банком № 1, входящим в топ-3 лучших работодателей России по версии hh.ru
- Достойный доход: оклад + ежемесячный бонус по результатам работы до 1 оклада сверху + доп. премия за продажи без верхней границы + компенсация за разъездной характер работы + оплата мобильной связи
- Пятидневную рабочую неделю с 09:00 до 18:00, пятницы до 16:45
- Планшет для мобильного оформления продуктов с места встречи с клиентом
- ДМС со стоматологией, страхованием жизни и выезда за рубеж с первого дня трудоустройства
- Обучение за счёт компании в Альфа Академии: доступ к базе знаний, тренинги, бизнес-игры
- Скидки и льготы продукты банка, развлечения, технику, продукты питания и услуги
- Уважение и поддержку: вы будете работать в дружной команде с опытным руководителем
- Свободу действий и экологичные продажи: у нас нет жестких скриптов — вы можете сами выбирать подход к клиентам

Чем предстоит заниматься:

- Привлекать клиентов малого бизнеса
- Проводить деловые встречи с первыми лицам компаний
- Звонить и назначать встречи потенциальным клиентам
- Выполнять план продаж по банковским продуктам (РКО, торговый и интернет-эквайринг)

Наши пожелания к кандидатам:

- Имеете среднее специальное или высшее образование
- Готовы к разъездному характеру работы
- Коммуникабельны и умеете устанавливать контакт с людьми
- Хотите побеждать и быть первым
- Если нет опыта, мы всему научим и сделаем вас топ-сейлзом