



ИНСТИТУТ
ЭКОНОМИКИ
УНИВЕРСИТЕТ ЛОБАЧЕВСКОГО

МАГИСТРАТУРА - НАПРАВЛЕНИЕ «ТОРГОВОЕ ДЕЛО»

ПРОГРАММА:

УПРАВЛЕНИЕ ПРОДАЖАМИ В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

2024 ГОД

Институт экономики Магистратура

Программа:

«Управление продажами в логистической деятельности»

«Специалист торгового дела - профессия
с отличными перспективами»

Направление подготовки
38.04.06 Торговое дело

- очно-заочная форма обучения
- срок обучения - 2 года 6 месяцев
- внебюджетный прием

Цель программы

Получение прикладного образования в области маркетинга и логистики, и знаний в области современных цифровых технологий управления бизнесом.

Программа для:



Руководителей по организации торговых и логистических процессов на онлайн платформах: маркетплейсах, сервисных платформах, социальных сетях



Руководителей и специалистов складской и транспортной логистикой



Менеджеров по управлению продажами



Менеджеров по планированию и управлению цепями поставок



Преимущества программы:

- изучение передовых достижений в области продвижения товаров, техник продаж, интегрированной логистики и управления цепями поставок
- возможность совмещать работу и обучение в очном и онлайн формате
- обучение в специализированных лабораториях логистики и товароведения
- практическое освоение работы с новейшими программными продуктами по управлению складом и транспортом от ведущей российской IT-компании «AXELOT»
- практика в ведущих торговых и логистических компаниях города
- опытные преподаватели – практики и преподаватели, прошедшие обучение по работе с программным обеспечением в ведущих логистических компаниях
- изучение дисциплины «Делового английского языка» для освоения терминологии в сфере логистики и управления цепями поставок
- диплом магистра одного из самых крупных и престижных вузов страны
- получение сертификата ведущей IT-компании «AXELOT», подтверждающий наличие практического опыта работы с программными продуктами при управлении логистическими процессами

Наши специалисты помогут вам разработать и грамотно обосновать бизнес-идеи по различным направлениям торговой деятельности предприятия (логистика, продажи, оптимизация затрат).

В ходе подготовки и защиты магистерской диссертации вы сможете получить квалифицированный анализ ваших предложений, как со стороны представителей академической науки, так и со стороны практиков, работающих в данной сфере.



Ключевые дисциплины:

- 1 Организация мобильной коммерции в торговле
- 2 Управление продажами в социальных сетях
- 3 Интегрированная логистика
- 4 Управление операционной логистической деятельностью в цепях поставок
- 5 Управление межфункциональными конфликтами и логистическая координация
- 6 Оптимизация затрат в розничной и оптовой торговле
- 7 Методы и модели оптимизации логистической инфраструктуры
- 8 Планирование цепей поставок
- 9 Контроллинг логистических бизнес-процессов
- 10 Экономическая оценка инвестиций в логистических системах

Руководитель программы «Управление продажами в логистической деятельности»

**Чкалова
Ольга Владимировна**

Доктор экономических наук

Профессор

Заведующий кафедрой торгового дела
Института экономики ННГУ им.Н.И.Лобачевского



Прием документов:

для граждан РФ: **с 20 июня 2024 года**

для иностранных граждан: **с 1 апреля 2024 года**

Более 65 лет готовим специалистов в области
экономики и маркетинга, идем в ногу со временем
и сохраняем традиции отечественной высшей
торговой школы!



**ИНСТИТУТ
ЭКОНОМИКИ**
УНИВЕРСИТЕТ ЛОБАЧЕВСКОГО

КОНТАКТЫ

Приемная комиссия ННГУ:

г. Нижний Новгород,
пр. Гагарина, 23, корп. 1

8 (831) 462-30-45

Время работы: пн.-чт. 9:00 - 17:00,
пт. 9:00 - 16:00

Кафедра «Торговое дело» Института экономики

г. Нижний Новгород,
пр. Ленина, 27, каб. 102

8 (831) 240-09-35

avk@iee.unn.ru



**Больше информации
на сайте Института
экономики**

IEE.UNN.RU/KAFEDRY/KAFEDRA-TORGOVOGO-DELA/



**Еще больше о нас
узнавай в социальной
сети «ВКонтакте»**

[M.VK.COM/PUBLIC218578711](https://m.vk.com/public218578711)

2024 ГОД