

Менеджер в отделение Банка (ул. Белинского, 61, ул. Коминтерна, д 164).

Чем предстоит заниматься:

Консультировать клиентов по услугам и продуктам;
Продавать банковские продукты клиентам банка;
Поддерживать высокий уровень клиентских впечатлений и философию офисов нового поколения.

Наши пожелания к кандидатам:

Опыт работы в продажах с клиентами приветствуется
Желание работать банковской сфере
Коммуникабельность
Уверенный пользователь ПК

Что мы предлагаем:

Выдачу красивой формы в стиле банка (офисный костюм, белая футболка, кеды и аксессуары)
Официальное оформление, полный соц. пакет
График работы: 5/2
Стабильный и прозрачный доход: оклад 40 900+ ежемесячный бонус максимально 90% от оклада
ДМС со стоматологией, страхование жизни с первого дня
Льготные условия на услуги банка и компаний-партнеров
Отличные условия для развития и карьерного роста
Возможность принять участие в интересных проектах банка

Ведущий менеджер отделения Банка (пр-кт Ленина, д 45, ул Максима Горького, д 140)

Чем предстоит заниматься:

Консультировать клиентов по услугам и продуктам;
Продавать банковские продукты клиентам банка;
Поддерживать высокий уровень клиентских впечатлений и философию офисов нового поколения.

Наши пожелания к кандидатам:

Опыт работы в продажах с клиентами от 6 месяцев
Желание работать банковской сфере
Коммуникабельность
Уверенный пользователь ПК

Что мы предлагаем:

Выдачу красивой формы в стиле банка (офисный костюм, белая футболка, кеды и аксессуары)

Официальное оформление, полный соц. пакет

График работы: 5/2

Стабильный и прозрачный доход: оклад 49 000+ ежемесячный бонус максимально 90% от оклада

ДМС со стоматологией, страхование жизни с первого дня

Льготные условия на услуги банка и компаний-партнеров

Отличные условия для развития и карьерного роста

Возможность принять участие в интересных проектах банка

Менеджер прямых продаж (малый бизнес)

Что мы предлагаем:

Возможность расти вместе с независимым банком № 1, входящим в топ-3 лучших работодателей России по версии hh.ru;

Достойный доход: оклад 57 900 + ежемесячный бонус по результатам работы до 1 оклада сверху + доп. премия за продажи без верхней границы + компенсация за разъездной характер работы + оплата мобильной связи;

Пятидневную рабочую неделю с 09:00 до 18:00, пятницы до 16:45;

Планшет для мобильного оформления продуктов с места встречи с клиентом;

ДМС со стоматологией, страхованием жизни и выезда за рубеж с первого дня трудоустройства;

Обучение за счёт компании в Альфа Академии: доступ к базе знаний, тренинги, бизнес-игры;

Скидки и льготы продукты банка, развлечения, технику, продукты питания и услуги;

Уважение и поддержку: вы будете работать в дружной команде с опытным руководителем;

Свободу действий и экологичные продажи: у нас нет жестких скриптов — вы можете сами выбирать подход к клиентам.

Чем предстоит заниматься:

Привлекать клиентов малого бизнеса;

Проводить деловые встречи с первыми лицам компаний;

Звонить и назначать встречи потенциальным клиентам;

Выполнять план продаж по банковским продуктам (РКО, торговый и интернет-эквайринг).

Будем рады видеть вас в команде, если вы:

Имеете среднее специальное или высшее образование;

Готовы к разъездному характеру работы;

Коммуникабельны и умеете устанавливать контакт с людьми;

Хотите побеждать и быть первым;

Если нет опыта, мы всему научим и сделаем вас топ-сейлзом.

Губарева Юлия

Начальник группы по подбору персонала

Моб: +7 (920) 295-40-35

Почта: YKlintsova@alfabank.ru